

# PROGRAMME DE LA FORMATION NINJA COMMERCIALE+

Une formation commerciale+ intensive inter-entreprises UNIQUE,  
riche et à fort impact, avec **RESULTATS** garantis.



Pour qui ?

- *Les entrepreneurs individuels*
- *Les dirigeants de TPE*
- *Les directeurs commerciaux*
- *Les commerciaux*

Les moyens :

- ▶▶ Des outils puissants, **imagés et mnémotechniques**, favorisant leur assimilation et leur application.
- ▶▶ 3 séances de formation aux outils, puis 3 séances de suivi pratique, de 90 minutes chacune.
- ▶▶ La formation a lieu en ligne en direct sur ZOOM. Elle est assurée par Dan LOW et Patricia SOMMIER, formateurs depuis 26 ans. Au cours de chaque

séance, les participants peuvent poser des questions par rapport aux outils exposés et à leur situation.

## **PROGRAMME**

### **Séance 1 : Mieux se protéger et Appréhender la réalité**

#### **① Installation d'un Pare-Feu Psychologique pour :**

- se protéger contre les attaques psychologiques internes et externes
- mieux communiquer avec ses collègues, clients et prospects
- se créer plus de contacts
- prendre plus d'initiatives
- engendrer une meilleure cohésion

#### **② Danser avec «Bob», pour :**

- mieux appréhender la réalité
- gagner du temps et de l'énergie
- faire face aux situations stressantes ou difficiles
- être plus serein et productif

### **Séance 2 : Augmenter ses Performances et ses Résultats - sereinement**

#### **① Elaboration de la charte Moi SA, pour :**

- un plus grand équilibre vie professionnelle et privée
- relativiser
- identifier ses axes de performances et d'amélioration

#### **② Maîtriser l'Illusion, pour :**

- actualiser sa banque d'expériences
- créer et tester de nouvelles approches
- augmenter ses résultats

### **Séance 3 : Gérer son temps et Atteindre ses objectifs – sans stress**

#### **① Une stratégie unique de Gestion de son Temps, pour :**

- identifier ses vraies priorités
- avoir plus de temps pour la créativité, gage de progression
- éliminer le stress tout en étant plus productif

- éliminer la procrastination, lorsqu'elle existe
- avoir plus de disponibilité d'esprit
- développer son pouvoir d'écoute

## ② Développer ses capacités grâce à 3 concepts clés pour :

- une meilleure communication
- avoir une vision globale et plus exacte des situations
- anticiper les situations, afin de mieux les prévenir et les gérer

## ③ Atteindre ses Objectifs :

- comment structurer ses objectifs
- une approche étape par étape pour atteindre ses objectifs
- la voie de la réussite.

## Séances 4, 5 et 6 : Séances de suivi, d'approfondissement et de questions-réponses

Ces séances de suivi permettent aux participants :

- d'approfondir les outils
- de poser leurs questions
- d'exposer des situations
- de voir comment mettre les outils en application en situation réelle
- d'identifier leur progression.

Pour s'assurer de l'engagement et de l'application des outils, les participants sont invités à notifier aux formateurs chaque jour par SMS ou email qu'ils ont bien effectué les 3 minutes d'exercices de base quotidiens, qui visent à développer leurs performances et accroître sans stress leurs résultats.

## **GARANTIE**

Si les participants après avoir suivi les 6 séances ne sont pas entièrement satisfaits, ils pourront en demander le remboursement dans les 8 jours suivant la dernière séance. La formation leur sera alors intégralement remboursée, sans questions.

## **PRIX DE LA FORMATION**

Le prix de la formation est de 750 € ht (900 € ttc) par participant, avec possibilité de paiement en plusieurs fois. La formation étant référencée Datadock peut être prise en charge dans le cadre de la formation professionnelle continue. Un reçu sera envoyé après inscription. Sur demande, une Convention de Formation pourra également être envoyée.

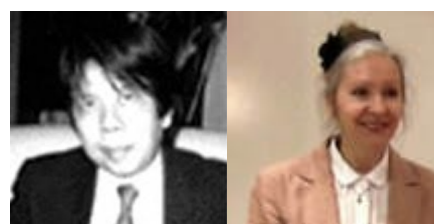
## DATES DES PROCHAINES SESSIONS



Horaire : 17h à 18h30

	Séances 2020	Horaire : 17h00 à 18h30
Séance 1	Mieux se protéger et Appréhender la réalité	23 Avril   01 Octobre
Séance 2	Augmenter ses Performances et ses Résultats – sereinement	30 Avril   08 Octobre
Séance 3	Gérer son temps et Atteindre ses objectifs – sans stress	07 Mai   15 Octobre
Séance 4	Séance de suivi 1	14 Mai   29 Octobre
Séance 5	Séance de suivi 2	28 Mai   05 Novembre
Séance 6	Séance de suivi 3	04 Juin   12 Novembre

Les formateurs Dan LOW & Patricia SOMMIER



**Références :** Groupe IGS, Axa, France Loisirs, Robert Bosch, Total, Dimension Data France, Peugeot-Citroën, General Electric, Alstom, Groupe Bertelsmann, Veolia Environnement, Deloitte, Ministère de la Défense ... et des milliers d'entrepreneurs individuels et de dirigeants de TPE – PME.



Organisme de Formation depuis 1993  
Développement Personnel, Professionnel & Organisationnel  
3 rue Albert Walter, 93430 Villetaneuse – France. Tél : 01 48 26 29 64

Site web : <https://www.maximizeyourpotential.info/maximisez-votre-potentiel.html>



**TEMOIGNAGES :**

<https://www.maximizeyourpotential.info/temoignages-ninja.html>

**LIEN POUR S'INSCRIRE :**

<https://www.maximizeyourpotential.info/inscription-ninja.html>



Organisme de Formation depuis 1993

Développement Personnel, Professionnel & Organisationnel

3 rue Albert Walter, 93430 Villetaneuse – France. **Tél : 01 48 26 29 64**

Site web : <https://www.maximizeyourpotential.info/maximisez-votre-potentiel.html>

Contact Patricia : [info@maximizeyourpotential.info](mailto:info@maximizeyourpotential.info)